

Im Norden zu Hause.

Hansebeton befasst sich seit über 50 Jahren mit der Herstellung und dem Vertrieb von Betongaragen, mineralischen Schornsteinsystemen und geschosshohen Abgasanlagen. Wir zählen zu den führenden Anbietern unserer Branche mit einem flächendeckenden Vertriebsgebiet in ganz Norddeutschland. Im Rahmen der strategischen Neuausrichtung des Unternehmens suchen wir einen

Technischen Vertriebsleiter (m/w) Baustoffe

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung der Marketing- und Vertriebsstrategien
- Aufbau und Pflege der Kundenbeziehung zu den relevanten Kundengruppen
- Strukturierung und Entwicklung von Verkaufsgebieten, dazu passende Definition von Vertriebsaktivitäten und Einleitung von Vertriebsmaßnahmen
- Identifikation neuer Marktchancen, Anstoßen von Produktneuentwicklungen und Entwicklung neuer Geschäftsfelder
- Sicherstellung der technologischen Weiterentwicklung des Produktportfolios und des technischen Produktmanagements
- Verantwortung des Vertriebscontrollings sowie Sicherstellung des messbaren Erfolges
- Führung und Coaching der Mitarbeiter im Vertrieb

Ihre Voraussetzungen:

- Idealerweise Bauingenieur oder Wirtschaftsingenieur mit hoher Affinität zur Bauindustrie
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung
- Gute Kommunikationsfähigkeiten im Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern
- Unternehmerisches Denken in Kombination mit guten analytischen und konzeptionellen Fähigkeiten
- Ausgeprägtes Technikverständnis und –affinität
- Fundierte Englischkenntnisse

Was wir Ihnen bieten können:

- Sie berichten direkt an die Geschäftsführung und stehen in der Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Es erwartet Sie eine interessante und anspruchsvolle Tätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum
- Eine leistungsgerechte und erfolgsabhängige Vergütung sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Ein professionelles Arbeitsumfeld in dem Sie die Möglichkeit haben, die Zukunft unseres Unternehmens maßgeblich mitzugestalten
- Die Perspektive mittelfristig in die Geschäftsführung aufzusteigen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

- Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins
- Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen ausschließlich in elektronischer Form an das von uns beauftragte Beratungsunternehmen ANXO MANAGEMENT CONSULTING GmbH: dagmar.strehlau@anxo-consulting.com